

# Варианты осуществления ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Рассмотрим несколько форматов

## ИМПОРТ



### 1. СТАТЬ КЛАССИЧЕСКИМ ИМПОРТЕРОМ

Потребуется найти продавца, заключить контракт, оплатить товар, оформить разрешительные документы (если требуется), найти транспорт, найти таможенного представителя, продать груз. Трудоёмкий, но распространённый.



### 2. СТАТЬ ИМПОРТЕРОМ НА УСЛОВИЯХ DDP

Также находите поставщика, заключаете контракт, оплачиваете товар, но уже с таможенными платежами, доставкой, страховкой и пр. Для оформления в РФ потребуется таможенный представитель, но договор он заключает с отправителем. Это дорогой и сложный способ доставки. Ваша роль: купить там, продать здесь.

## ВЫ МОЖЕТЕ НЕ ЗАНИМАТЬСЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ВЫГОДА ДЛЯ ВАС?

- Свободное время сотрудников для наращивания объемов продаж товара
- Нет необходимости оформлять валютные счета и проходить валютный контроль
- Минимум бумажной работы, всё делают сотрудники компании-импортера

## КАК ЭТО РАБОТАЕТ?



### 3. ПЕРЕДАТЬ ВСЮ РАБОТУ ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ ИМПОРТЕРУ

Обращаетесь в компанию, которая предлагает услуги Аутсорсинг ВЭД. Она от своего имени заключает контракт с нужным отправителем, оплачивает товар (вам не требуется взаимодействовать с валютным контролем), оформляет разрешительную документацию, делает доставку, осуществляет таможенную очистку груза.

Ваша роль: Сделать частичную предоплату за товар и по прибытию в РФ, доплатить за уже выпущенный груз, включающий все расходы, НДС и процент импортера.